

Les données de 3,5 millions d'entreprises françaises ne passent pas par l'État. Elles passent par leur cabinet d'expertise comptable.

22 000

experts-comptables

7 sur 10

entreprises accompagnées

186 000

salariés en cabinet*

* Conseil national de l'Ordre des experts-comptables, chiffres de la profession 2025.

LES CLIENTS

plusieurs centaines

LE MAILLON QUE PERSONNE NE NOMME**LE CABINET**

il détient tout

SES PRESTATAIRES

Logiciel de paie

Coffre-fort numérique

Plateforme déclarative

Assistant IA

bilans, paies, RIB, pièces d'identité, arrêts de travail

Le gisement

Qui détient ce qui a de la valeur, là où l'administration n'en voit qu'une part ?

Le carrefour

Qui redistribue vers cinq ou six prestataires, choisis sans grille de lecture ?

L'angle mort

Qui n'est nommé dans aucun plan de souveraineté, ni comme cible, ni comme rempart ?

~160

dossiers environ derrière chaque signature.
Un incident chez un prestataire ne touche pas un client, il les touche tous à la fois.

On ne se fait pas attaquer. On se fait traverser.

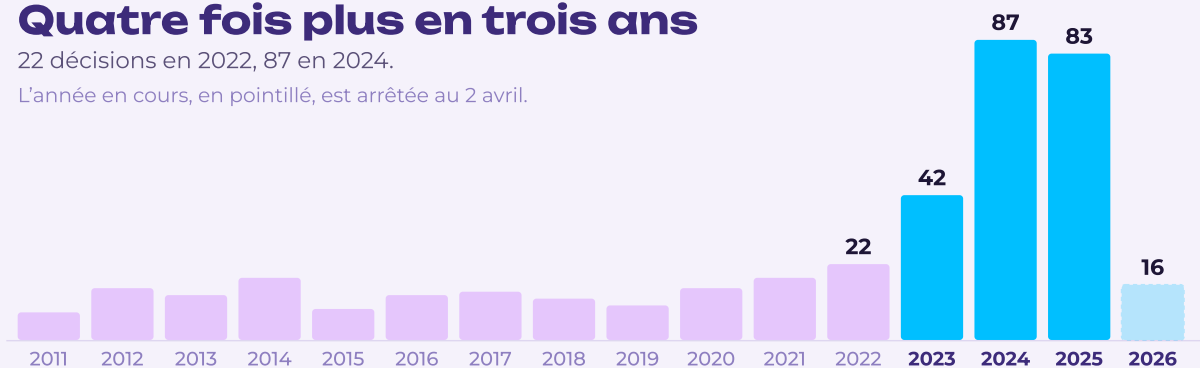
L'attaquant ne veut pas votre cabinet. Il veut vos clients, et vous êtes le chemin le plus court vers eux tous à la fois.

Le régulateur, lui, a déjà changé de rythme.

Quatre fois plus en trois ans

22 décisions en 2022, 87 en 2024.

L'année en cours, en pointillé, est arrêtée au 2 avril.



Source : cnil.fr, sanctions prononcées. Relevé du 24 août 2026, 395 décisions de 2011 à 2026.

PALIER 1, ARTICLE 83.4

10 M€ ou 2 %

du CA mondial, le plus élevé des deux.

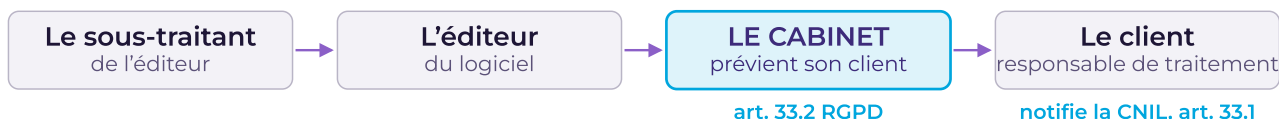
Obligations du responsable et du sous-traitant.

PALIER 2, ARTICLE 83.5

20 M€ ou 4 %

du CA mondial, le plus élevé des deux. Principes, droits des personnes, transferts hors Union.

SUR LES DONNÉES DE SES CLIENTS, L'INFORMATION REMONTE, ELLE NE SAUTE PAS



Le compteur du client démarre quand le cabinet l'informe. Chaque heure prise ici est une heure perdue par lui. Sur ses propres données, en revanche, le cabinet notifie lui-même.

CE QUI NE SUFFIT PLUS

- Un prestataire sérieux, choisi de confiance
- Une clause de confidentialité au contrat
- Personne n'a rien eu jusqu'ici

CE QUI TIENT

- Savoir où sont les données, et chez qui
- Une équipe qui reconnaît le geste à risque
- De quoi montrer ce qui a été fait, et quand

**4
mois**

après, l'Ordre négociait encore des délais de déclaration.



En parler

8 décembre 2023 : un rançongiciel chez l'hébergeur d'un éditeur comptable. Aucun cabinet n'était visé ; le maillon touché était celui dont personne ne connaissait le nom. Communiqués de l'éditeur des 11 et 14 décembre 2023, courrier de l'Ordre Paris Île-de-France du 15 avril 2024. Le Francilien avance 1 200 cabinets et 350 000 entreprises ; l'éditeur n'a publié aucun volume.

SCORE : former toute l'équipe, cinq minutes par jour.

Une app, pas un séminaire. Chaque collaborateur ouvre une enquête par jour, tirée d'une situation réelle de cabinet, et le dirigeant voit la progression de son équipe.

Parce qu'un séminaire d'une journée s'oublie en une semaine. La vigilance s'entretient, elle ne se décrète pas.

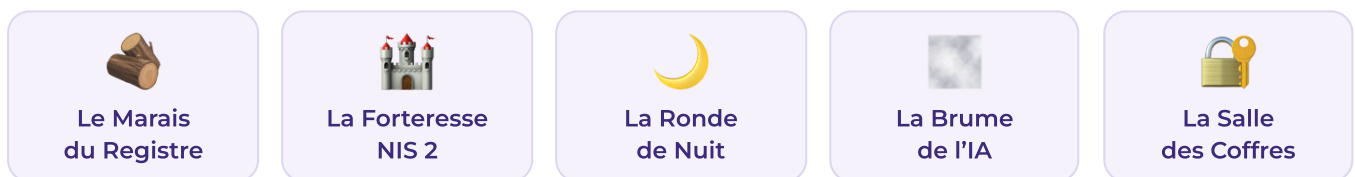
Parce que le risque n'est pas dans les textes de loi. Il est dans les gestes de tous les jours. Un fichier client collé dans un outil gratuit, un accès jamais fermé.

Parce qu'une équipe entraînée est le meilleur pare-feu du cabinet. Et que le dirigeant doit pouvoir le montrer.

Une enquête, cinq étapes, cinq minutes



Cinq îles, une carte, un trésor



Plus de 100 enquêtes tirées de cas réels. Aucune île ne se saute : pour lever l'ancre, il faut avoir élucidé 60 % des affaires de l'île où l'on se trouve.

- **Le bouclier-trophée.** Chaque bonne réponse le forge. L'inactivité fait reculer la forge affichée, jamais l'acquis.
- **Sept paliers.** D'Apprenti à Roi. Un système de cœurs autorise l'erreur : on apprend en se trompant.
- **Classements et tournois.** Individuel, par équipe, et inter-cabinets. L'émulation fait le reste.
- **Le tableau de bord dirigeant.** La progression de chaque collaborateur, visible et exportable.
- **Rien à installer.** Navigateur ou application web. Hébergement dans l'Union européenne.

Sept paliers, et un bouclier qui se forge



Dans un jeu, vous ne pouvez pas régresser. Vous ne pouvez qu'évoluer.

Les cinq régimes couverts



Deux façons de commencer.

DÉMO

Gratuit

Sans engagement, sans carte.

- Trois enquêtes par jour
- Cinq cœurs par jour
- Accès aux cinq îles

OFFRE FONDATEUR, 20 PREMIERS CABINETS

49 € TTC, une fois

Accès à vie, utilisateurs illimités. Ensuite 149 € par an.

- Enquêtes illimitées, sept cœurs par jour
- Tournois inter-cabinets
- Bilan SCORE 72 points en PDF
- Tableau de bord dirigeant

Et pour le cabinet lui-même : le bilan SCORE, 72 points, une note sur 288



Les cinq régimes confrontés aux pratiques du cabinet ; les six phases ne pèsent pas pareil. Le bilan ouvre la **Phase 2 - Production** du parcours NATAN.

score.natan-consulting.fr

natan-consulting.fr/reservation/



Essayer
la démo



Réserver
30 minutes

NATAN Consulting, trois piliers

Réinventer la mission

Passer de produire des états à accompagner des décisions du cabinet.

Marque employeur

Un cabinet équipé et cadré attire et garde ses collaborateurs.

Agilité

Répondre vite à un texte nouveau sans tout reprendre à zéro.



Nathalie Falsimagne

Architecte IA & Expert-comptable diplômée

NATAN Consulting. Ancienne contrôleuse qualité de l'Ordre.

Tél. 07 84 85 17 98 Mail nathalie.falsimagne@natan-consulting.fr

Site natan-consulting.fr LinkedIn linkedin.com/in/nathalie-falsimagne

Rendez-vous natan-consulting.fr/reservation/

**J'aide les cabinets d'expertise comptable à gagner
30 % de productivité avec l'IA, conformité réglementaire
comprise | EC 30 ans | Conduite du changement & Architecte IA**